

Halbjahresfinanzbericht 1. Halbjahr 2026/27

Dr. Stephan Meeder (CFO)

Andreas Rothe (Head of Investor Relations)

08. Oktober 2026



Disclaimer

Diese Präsentation enthält in die Zukunft gerichtete Aussagen. Diese Aussagen basieren auf den gegenwärtigen Einschätzungen und Prognosen des Vorstands sowie den ihm derzeit verfügbaren Informationen. Die zukunftsgerichteten Aussagen sind nicht als Garantien der darin genannten zukünftigen Entwicklungen und Ergebnisse zu verstehen. Die zukünftigen Entwicklungen und Ergebnisse sind vielmehr abhängig von einer Vielzahl von Faktoren, die beinhalten verschiedene Risiken und Unwägbarkeiten und beruhen auf Annahmen, die sich möglicherweise als nicht zutreffend erweisen. Ein Überblick über die Risiken gibt der Risiko- und Chancenbericht im Geschäftsbericht 2025/26 auf den Seiten 64 bis 74. Wir übernehmen keine Verpflichtung, die in dieser Präsentation gemachten zukunftsgerichteten Aussagen zu aktualisieren.

In dieser Präsentation können bei Prozentangaben und Zahlen Rundungsdifferenzen auftreten. Druck- und Satzfehler vorbehalten. Des Weiteren gelten alle auf der Südzucker-Webseite veröffentlichten Disclaimer.

Schriftliche und bildliche Wertaussagen sind vereinheitlicht und stellen sich wie folgt dar:

 ± 1 % stabil	 ± 1-4 % leicht	 ± 4-10 % moderat	 > ± 10 % deutlich
--	--	--	---

Dr. Stephan Meeder

CFO Südzucker AG

Andreas Rothe

Head of Investor Relations Südzucker AG

Agenda

- 1 H1 2026/27 im Überblick**
- 2 Entwicklung Segmente
- 3 Gewinn- und Verlustrechnung
- 4 Cashflow
- 5 Bilanz
- 6 Ausblick GJ 2026/27
- 7 Appendix

Finanzielle Highlights Q2 2026/27

DEUTLICHER ERGEBNISANSTIEG IM Q2

- Deutlicher Anstieg des operativen Konzern-EBITDA auf 168 Mio. € im Q2 2026/27
- Die Segmente CropEnergies und Spezialitäten als wesentliche Ergebnistreiber
- CropEnergies: Vor allem höhere Ethanolpreise tragen zur positiven Entwicklung bei
- Spezialitäten: Verbesserung beruht im Wesentlichen auf höheren Absatzmengen

KONKRETISIERTE KONZERNPROGNOSE 2026/27

- Prognose für den Konzernumsatz auf 8,3-8,7 Mrd. € angehoben
- Bandbreite für das operative Konzern-EBITDA auf 540-680 Mio. € eingegrenzt



© Romolo Tavanini/shutterstock.com

Konzernüberblick H1 2026/27

Umsatz

4.188

[4.199] Mio. €

Operatives EBITDA

303

[189] Mio. €

Cashflow aus
betriebl. Tätigkeit

441

[255] Mio. €

Working Capital

2.038

[2.256] Mio. €

Nettofinanzschulden

1.588

[1.674] Mio. €

Eigenkapitalquote

44,5

[45,1] %

[] bezieht sich auf den Vorjahresvergleich mit derselben Finanzperiode

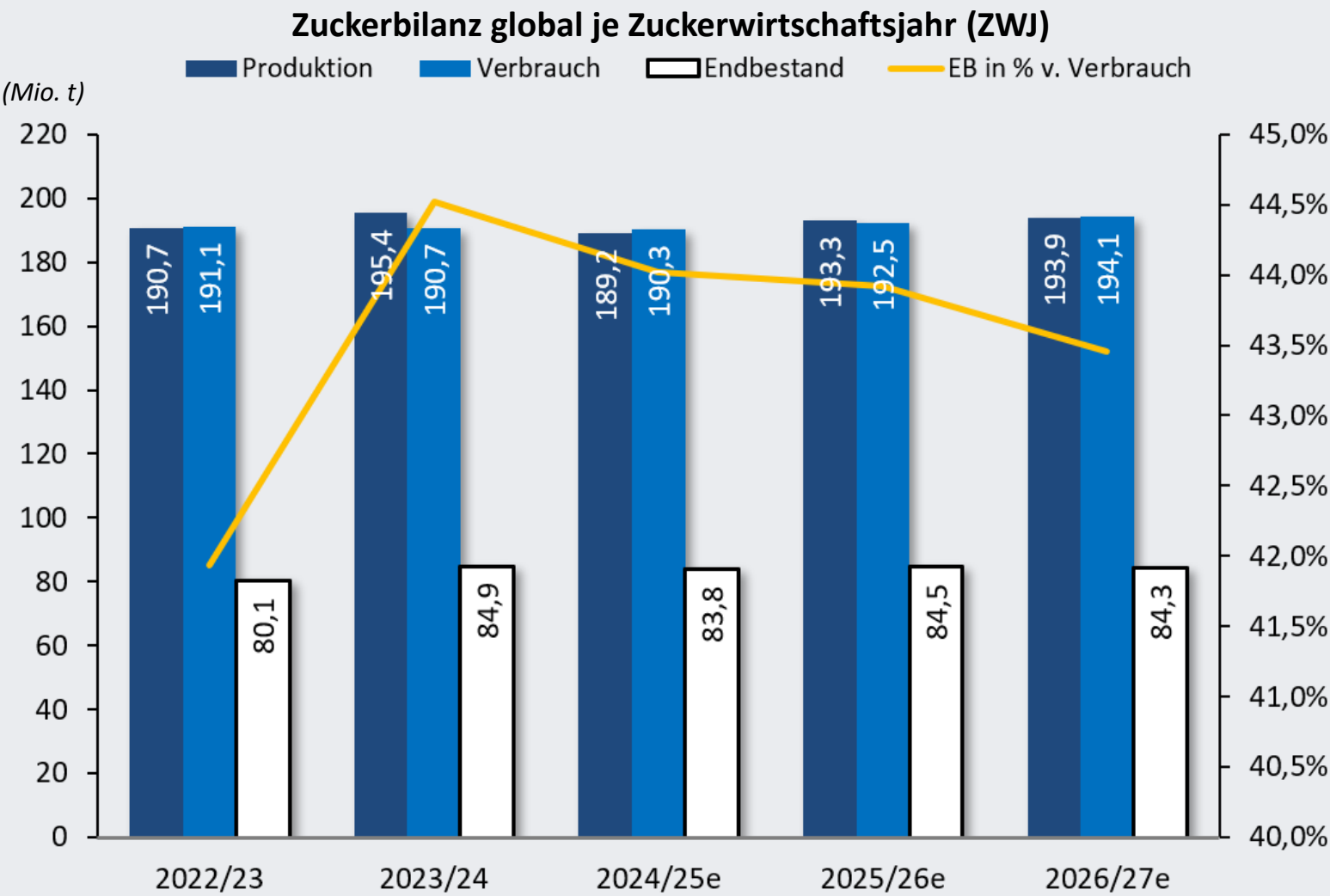
Agenda

- 1 H1 2026/27 im Überblick
- 2 Entwicklung Segmente**
- 3 Gewinn- und Verlustrechnung
- 4 Cashflow
- 5 Bilanz
- 6 Ausblick GJ 2026/27
- 7 Appendix

Überblick Segmente

(Mio. €)		2026/27	Q2 2025/26	+/- in % (*)	2026/27	H1 2025/26	+/- in %
Konzern	Umsatz	2.130	2.046	4,1	4.188	4.199	-0,3
	Operatives EBITDA	168	93	80,6	303	189	60,3
	Operatives Ergebnis	91	20	> 100	153	42	> 100
Zucker	Umsatz	640	685	-6,6	1.269	1.389	-8,6
	Operatives EBITDA	-3	-12	-75,0	-24	-46	-47,8
	Operatives Ergebnis	-23	-33	-30,3	-63	-89	-29,2
Spezialitäten	Umsatz	573	522	9,8	1.131	1.076	5,1
	Operatives EBITDA	72	49	46,9	140	115	21,7
	Operatives Ergebnis	49	27	81,5	93	71	31,0
CropEnergies	Umsatz	243	196	24,0	438	402	9,0
	Operatives EBITDA	44	1	> 100	68	4	> 100
	Operatives Ergebnis	35	-8	–	51	-13	–
Stärke	Umsatz	228	229	-0,4	456	474	-3,8
	Operatives EBITDA	16	14	14,3	36	29	24,1
	Operatives Ergebnis	4	2	100,0	12	5	> 100
Frucht	Umsatz	446	414	7,7	894	858	4,2
	Operatives EBITDA	39	41	-4,9	83	87	-4,6
	Operatives Ergebnis	26	32	-18,8	60	68	-11,8

* +/- in % bezieht sich auf den Vorjahresvergleich mit derselben Finanzperiode



Jahre beziehen sich auf das ZWJ (1. Okt. bis 30. Sept.); Quelle: GlobalData 09/2026

2022/23: Markt mit geringem Defizit (-0,4 Mio. t) ▼

- Weiter niedriges Bestandsniveau

2023/24: Markt mit Überschuss (+4,7 Mio. t) ▲

- Weiterer Produktionsanstieg – insb. in Brasilien, China und Europa
- Weiter niedriges Bestandsniveau – aber steigend

2024/25e: Markt mit Defizit (-1,1 Mio. t, 08/26 Schätzung: -1,2 Mio. t) ▼

- Produktionsrückgang – insb. in Indien und Brasilien
- Rückläufiges Bestandsniveau

2025/26e: Markt mit Überschuss (+0,8 Mio. t, 08/26 Schätzung: 1,7 Mio. t) ▲

- Produktionsanstieg – insb. in Indien, Thailand, Pakistan und China
- Geringerer Produktionsanstieg in Brasilien als zuvor erwartet
- Ansteigendes Bestandsniveau

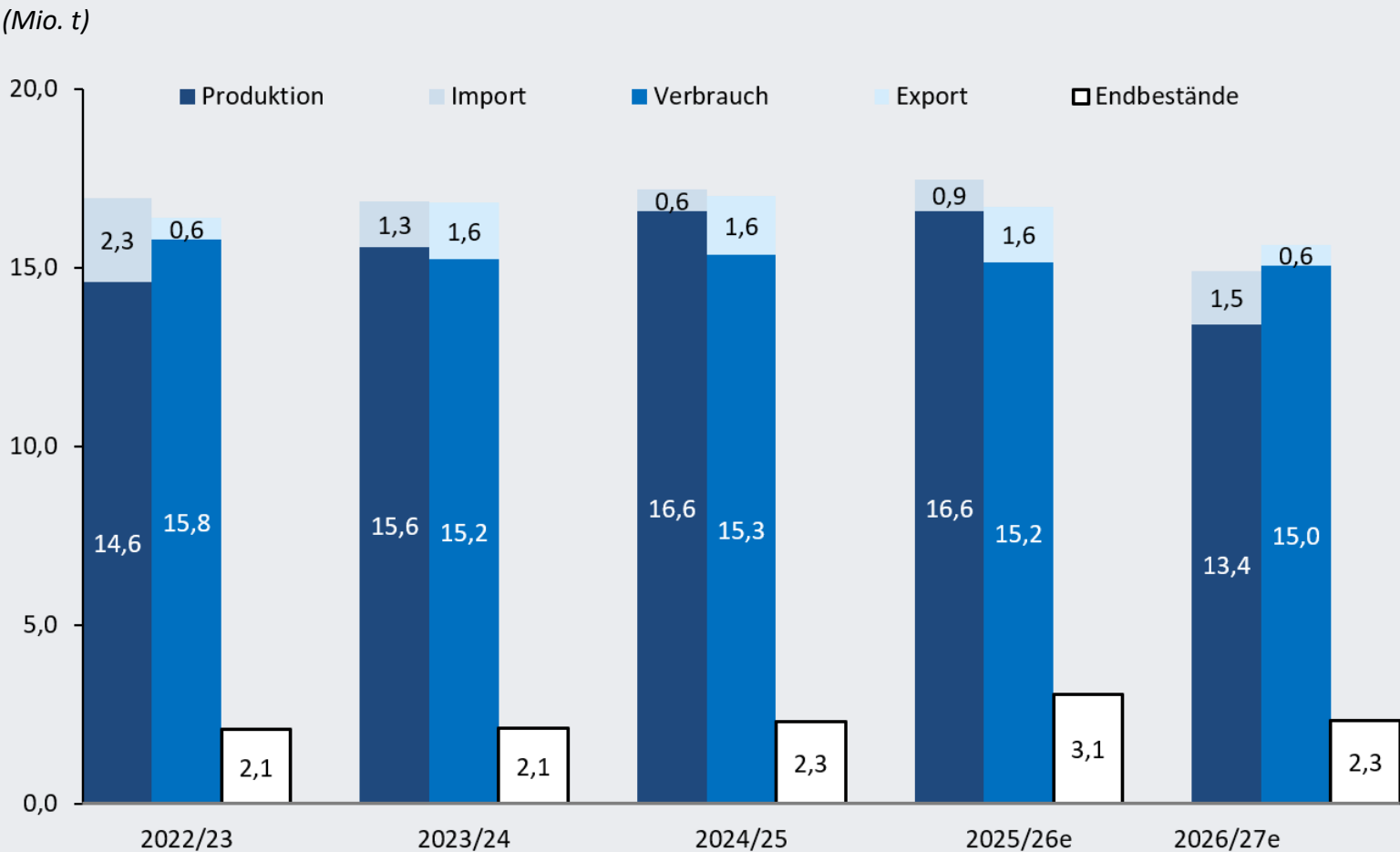
2026/27e: Markt mit Defizit (-0,2 Mio. t, 08/26 Schätzung: -2,2 Mio. t) ▼

- Konsumanstieg höher als Produktionsanstieg, daher wird ein geringes Defizit erwartet
- Leicht rückläufiges Bestandsniveau

▲ Überschuss ▼ Defizit



EU 27 Zuckerbilanz je Zuckerwirtschaftsjahr (ZWJ)



Jahre beziehen sich auf das ZWJ (1. Okt. bis 30. Sept.); Quelle: EU-Kommission, 08/2026 ohne Isoglukose; Produktion von Isoglukose beträgt zwischen 400-600 kt / Jahr

2022/23

- Zuckerbilanz deutlich im Defizit, trotz Anstieg Ukraineimporte (hoher Importbedarf → hohe Importzölle)

2023/24

- Anbauausweitung ~6%, Erholung Erträge
- Marktbelastung durch zollfreie Ukraine-Importe, jedoch insgesamt rückläufige Importe
- Deutliche Erhöhung EU-Exporte
- EU 2023/24 Netto-Exporteur

2024/25

- Anbauausweitung ~7%
- Anstieg Zuckererzeugung um 1,0 Mio. t
- Hohe Exporte bei sinkenden Importen
- EU 2024/25e (deutlicher) Netto-Exporteur

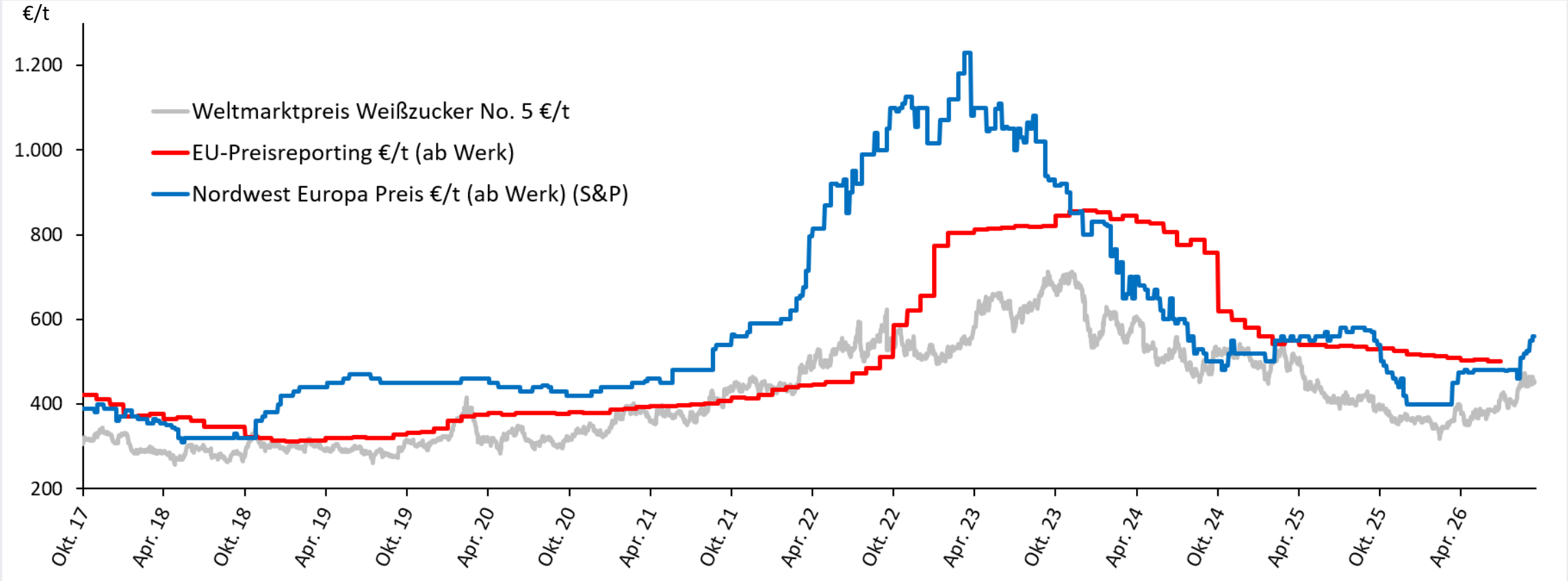
2025/26e

- Anbaurückgang um ~11%, hohe Erträge
- Zuckererzeugung höher als ursprünglich erwartet
- Hohe Exporte aus der EU nötig
- Endbestände deutlich erhöht

2026/27e

- Anbaurückgang um ~8,5%
- Niedrigere Produktion erwartet
- Strukturell sinkender Konsum
- Abbau der Endbestände erwartet

Entwicklung Zuckerpreise Welt vs. EU



Segment Zucker – Entwicklung H1 2026/27



(Mio. €)	2026/27	Q2 2025/26	+ / – in %	2026/27	H1 2025/26	+ / – in %
Umsatz	640	685	-6,6	1.269	1.389	-8,6
Operatives EBITDA	-3	-12	-75,0	-24	-46	-47,8
Operative EBITDA-Marge	-0,5%	-1,8%		-1,9%	-3,3%	
Abschreibungen	-20	-21	-4,8	-39	-43	-9,3
Operatives Ergebnis	-23	-33	-30,3	-63	-89	-29,2

Umsatz

- Moderater Rückgang
- Rückgang sowohl auf nochmals niedrigere Zuckerpreise als auch auf eine geringere Absatzmenge zurückzuführen

Operatives EBITDA

- Deutliche Verbesserung
- Verbesserung durch nochmals reduzierte Herstellkosten in der Kampagne 2025 erreicht
- Durch trockenheitsbedingte schlechtere Ernteerwartung nahmen Belastungen durch erwartete Unterauslastung der Verarbeitungskapazitäten in der Kampagne 2026 (Leerkosten) zu

* +/- in % bezieht sich auf den Vorjahresvergleich mit derselben Finanzperiode

Segment Spezialitäten – Entwicklung H1 2026/27



(Mio. €)	2026/27	Q2 2025/26	+ / – in %	2026/27	H1 2025/26	+ / – in %
Umsatz	573	522	9,8	1.131	1.076	5,1
Operatives EBITDA	72	49	46,9	140	115	21,7
Operative EBITDA-Marge	12,6%	9,4%		12,4%	10,7%	
Abschreibungen	-23	-22	4,5	-47	-44	6,8
Operatives Ergebnis	49	27	81,5	93	71	31,0

Umsatz

- Moderater Anstieg
- Getragen von einer insgesamt höheren Absatzmenge

Operatives EBITDA

- Deutlicher Anstieg
- Insgesamt höhere Absatzmengen sowie teilweise niedrigere Kosten konnten die Auswirkungen der teilweise rückläufigen Preise überkompensieren

* +/- in % bezieht sich auf den Vorjahresvergleich mit derselben Finanzperiode

Segment CropEnergies – Entwicklung H1 2026/27



(Mio. €)	2026/27	Q2 2025/26	+ / – in %	2026/27	H1 2025/26	+ / – in %
Umsatz	243	196	24,0	438	402	9,0
Operatives EBITDA	44	1	> 100	68	4	> 100
Operative EBITDA-Marge	18,1%	0,5%		15,5%	1,0%	
Abschreibungen	-9	-9	–	-17	-17	–
Operatives Ergebnis	35	-8	–	51	-13	–

Umsatz

- Moderater Anstieg
- Aufgrund deutlich höherer Ethanolpreise trotz leicht rückläufiger Absatzmengen

Operatives EBITDA

- Deutlicher Anstieg
- Positive Auswirkung durch deutlich höhere Preise für erneuerbares Ethanol und deutlich niedrigere Nettorohstoffkosten

* +/- in % bezieht sich auf den Vorjahresvergleich mit derselben Finanzperiode

Segment Stärke – Entwicklung H1 2026/27



(Mio. €)	2026/27	Q2 2025/26	+ / – in %	2026/27	H1 2025/26	+ / – in %
Umsatz	228	229	-0,4	456	474	-3,8
Operatives EBITDA	16	14	14,3	36	29	24,1
Operative EBITDA-Marge	7,0%	6,1%		7,9%	6,1%	
Abschreibungen	-12	-12	–	-24	-24	–
Operatives Ergebnis	4	2	100,0	12	5	> 100

Umsatz

- Leichter Rückgang
- Dabei wirkten höhere Absatzmengen bei den Hauptprodukten und gestiegene Ethanolpreise den geringeren Verkaufspreisen für Stärke- und Verzuckerungsprodukte entgegen
- Absatz von nativen und modifizierten Stärken entwickelte sich zufriedenstellend

Operatives EBITDA

- Deutlicher Anstieg
- Anstieg der Margen im Bereich Ethanol
- Verkaufspreise für Hauptprodukte – mit Ausnahme von Ethanol – unter dem Vorjahresniveau; auch die Rohstoffpreise gingen zurück

* +/- in % bezieht sich auf den Vorjahresvergleich mit derselben Finanzperiode

Segment Frucht – Entwicklung H1 2026/27



(Mio. €)	2026/27	Q2 2025/26	+ / – in %	2026/27	H1 2025/26	+ / – in %
Umsatz	446	414	7,7	894	858	4,2
Operatives EBITDA	39	41	-4,9	83	87	-4,6
Operative EBITDA-Marge	8,7%	9,9%		9,3%	10,1%	
Abschreibungen	-13	-9	44,4	-23	-19	21,1
Operatives Ergebnis	26	32	-18,8	60	68	-11,8

Umsatz

- Moderater Anstieg
- Umsätze bei Fruchtzubereitungen stiegen mengen- und preisbedingt moderat an
- Umsätze bei Fruchtsaftkonzentraten gingen preisbedingt deutlich zurück

Operatives EBITDA

- Leichter Rückgang
- Fruchtzubereitungen: Ergebnisverbesserung aufgrund der positiven Entwicklung im Mittleren Osten und Afrika, eines verbesserten Holding-Ergebnisses & der Erstkonsolidierung von AGRANA Fruit Emba d.o.o.
- Fruchtsaftkonzentrate: Ergebnisverschlechterung aufgrund von geringeren Deckungsbeiträgen und höheren Leerkosten

* +/- in % bezieht sich auf den Vorjahresvergleich mit derselben Finanzperiode;

Agenda

- 1 H1 2026/27 im Überblick
- 2 Entwicklung Segmente
- 3 Gewinn- und Verlustrechnung**
- 4 Cashflow
- 5 Bilanz
- 6 Ausblick GJ 2026/27
- 7 Appendix

Gewinn- und Verlustrechnung H1 2026/27

(Mio. €)	Q2			H1		
	2026/27	2025/26	+ / – in %	2026/27	2025/26	+ / – in %
Umsatzerlöse	2.130	2.046	4,1	4.188	4.199	-0,3
Operatives EBITDA	168	93	80,6	303	189	60,3
Abschreibung	-77	-73	5,5	-150	-147	2,0
Operatives Ergebnis	91	20	> 100	153	42	> 100
Ergebnis aus Restrukturierung/Sondereinflüssen	2	-10	–	6	-33	–
Ergebnis aus at Equity einbezogenen Unternehmen	2	-2	–	5	-8	–
Ergebnis der Betriebstätigkeit	95	8	> 100	164	1	> 100
Finanzergebnis	-33	-38	-13,2	-67	-70	-4,3
Ergebnis vor Steuern	62	-30	–	97	-69	–
Steuern vom Einkommen und vom Ertrag	-21	5	–	-36	9	–
Ergebnis nach Steuern	41	-25	–	61	-60	–
davon Aktionäre der Südzucker AG	28	-32	–	34	-62	–
davon sonstige nicht beherrschende Anteile	13	7	85,7	27	2	> 100
Ergebnis je Aktie (€)	0,10	-0,20	–	0,09	-0,38	–

Ergebnis: Restrukturierung/ Sondereinflüsse

- Ergebnis überwiegend aus Segment CropEnergies
- Vorjahresperiode: Maßgeblich den Segmenten Zucker und Spezialitäten zuzurechnen

Ergebnis: at Equity einbez. Unternehmen

- Ergebnis resultierte aus Segment Stärke

Finanzergebnis

- Ursachen des gestiegenen Zinsaufwands: Anstieg durchschnittlicher Zinssätze auf 4,2 (3,7) % und Anstieg sonstiger Zinsaufwendungen für Pensionsverpflichtungen und Factoring-Programm
- Sonstiges Finanzergebnis: deutlich geringere Wechselkursverluste; Vorjahresperiode enthielt Aufwand aus einer außerplanmäßigen Abschreibung

* +/- in % bezieht sich auf den Vorjahresvergleich mit derselben Finanzperiode

Agenda

- 1 H1 2026/27 im Überblick
- 2 Entwicklung Segmente
- 3 Gewinn- und Verlustrechnung
- 4 Cashflow**
- 5 Bilanz
- 6 Ausblick GJ 2026/27
- 7 Appendix

Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit und Investitionen

(Mio. €)	2026/27	Q2 2025/26	+ / – in %	2026/27	H1 2025/26	+ / – in %
Ergebnis nach Steuern	41	-25	–	61	-60	–
Abschreibungen inklusive Zuschreibungen und	75	76	-1,3	148	152	-2,6
Zunahme (-) / Abnahme (+) des Working Capitals	342	241	41,9	252	197	27,9
Sonstige Veränderungen	-19	-28	-32,1	-20	-34	-41,2
Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit	439	264	66,3	441	255	72,9
Investitionen in Sachanlagen/immaterielle Vermögenswerte						
Segment Zucker	-56	-55	-1,8	-97	-111	-12,6
Segment Spezialitäten	-10	-19	47,4	-22	-45	-51,1
Segment CropEnergies	-14	-15	6,7	-28	-37	-24,3
Segment Stärke	-4	-4	0,0	-6	-6	0,0
Segment Frucht	-17	-11	-54,5	-29	-20	45,0
Summe Investitionen in Sachanlagen/immaterielle Vermögenswerte	-101	-104	-2,9	-182	-219	-16,9
Investitionen in Finanzanlagen/Akquisitionen	-6	-3	100,0	-50	-3	> 100
Investitionen gesamt	-107	-107	0,0	-232	-222	4,5

Wesentliche Cashflow Entwicklungen

- Mittelzufluss um 252 Mio. € aus der Abnahme des Working Capitals (Mittelzufluss Vorjahr: 197 Mio. €); resultierte hauptsächlich aus dem Abverkauf der Zuckervorräte und den gegenläufigen Rübelgeldzahlungen
- Investitionen in Finanzanlagen und Akquisitionen beliefen sich auf 50 Mio. € und betrafen mit einem zahlungswirksamen Kaufpreisanteil von zwischenzeitlich 47 Mio. € den Erwerb von 100 % der Anteile an der Mercator-Emba d.o.o., Logatec/Slowenien – umfirmiert in AGRANA Fruit Emba d.o.o

* +/- in % bezieht sich auf den Vorjahresvergleich mit derselben Finanzperiode

Agenda

- 1 H1 2026/27 im Überblick
- 2 Entwicklung Segmente
- 3 Gewinn- und Verlustrechnung
- 4 Cashflow
- 5 Bilanz**
- 6 Ausblick GJ 2026/27
- 7 Appendix

Bilanz H1 2026/27

(Mio. €)	31. August 2026	28. Februar 2026	△ Aug. 26 vs. Feb. 26	31. August 2025	△ Aug. 26 vs. Aug. 25
Aktiva					
Langfristige Vermögenswerte	4.238	4.137	101	4.489	-251
Kurzfristige Vermögenswerte	3.861	4.261	-400	4.009	-148
Bilanzsumme	8.099	8.398	-299	8.498	-399
Passiva					
Eigenkapital	3.601	3.505	96	3.836	-235
Langfristige Schulden	3.009	2.705	304	2.504	505
Kurzfristige Schulden	1.489	2.188	-699	2.158	-669
Bilanzsumme	8.099	8.398	-299	8.498	-399
Working Capital	2.038	2.253	-215	2.256	-218
Capital Employed	5.882	6.019	-137	6.455	-573
Nettofinanzschulden	1.588	1.750	-162	1.674	-86
Eigenkapitalquote (%)	44,5	41,7	2,8	45,1	-0,6

Entwicklung der Nettofinanzschulden in H1 2026/27

- Positiver Cashflow aus betrieblicher Tätigkeit i.H.v. 441 Mio. €
- Investitionen in Sach- und Finanzanlagen: 232 Mio. €
- Daraus resultierender Mittelzufluss führte zu einem Abbau der Nettofinanzschulden um 162 Mio. € von 1.750 Mio. € (28. Februar 2026) auf 1.588 Mio. € (31. August 2026)

Agenda

- 1 H1 2026/27 im Überblick
- 2 Entwicklung Segmente
- 3 Gewinn- und Verlustrechnung
- 4 Cashflow
- 5 Bilanz
- 6 Ausblick GJ 2026/27**
- 7 Appendix

Ausblick 2026/27 (I) – Konzernkennzahlen

	2025/26	2026/27e
Operatives EBITDA	535 Mio. €	540 – 680 Mio. €
Operativer Cashflow	462 Mio. €	> Vorjahr
Investitionen in Sachanlagen	450 Mio. €	< Vorjahr
Nettofinanzschulden	1.750 Mio. €	< Vorjahr
Capital Employed	6.019 Mio. €	~ Vorjahr
ROCE	2,7%	> Vorjahr
Eigenkapital-Quote	41,7%	> Vorjahr

Ausblick 2026/27 (II) – Konzernkennzahlen

		Umsatz		Operatives EBITDA	
		2025/26	2026/27e	2025/26	2026/27e
	Zucker inkl. Konzernholding	2,8 Mrd. €	↘↘	-17 Mio. €	-60 bis +40 Mio. €
	Spezialitäten	2,2 Mrd. €	↗↗	266 Mio. €	↗↗
	CropEnergies	0,8 Mrd. €	↗↗	71 Mio. €	↗↗↗
	Stärke	0,9 Mrd. €	→	69 Mio. €	↗↗
	Frucht	1,6 Mrd. €	↗↗	146 Mio. €	→
Konzern		8,4 Mrd. €	8,3 – 8,7 Mrd. €	535 Mio. €	540 – 680 Mio. €

Danke für Ihre Aufmerksamkeit.
Wir freuen uns auf Ihre Fragen.

100

SÜDZUCKER
GROUP

Part of
your Life

Appendix

Segment Zucker – Auf einen Blick

H1 2026/27

Segment Zucker

(Mio. €)	Q2			H1		
	2026/27	2025/26	+ / – in %	2026/27	2025/26	+ / – in %
Umsatzerlöse	640	685	–6,6	1.269	1.389	–8,6
Operatives EBITDA	–3	–12	–75,0	–24	–46	–47,8
Operative EBITDA-Marge (%)	–0,5	–1,8		–1,9	–3,3	
Abschreibungen	–20	–21	–4,8	–39	–43	–9,3
Operatives Ergebnis	–23	–33	–30,3	–63	–89	–29,2
Ergebnis aus Restrukturierung und Sondereinflüssen	1	–11	–	1	–30	–
Ergebnis aus at Equity einbezogenen Unternehmen	0	–1	–100,0	0	–1	–100,0
Ergebnis der Betriebstätigkeit	–22	–45	–51,1	–62	–120	–48,3
Investitionen in Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte	56	55	1,8	97	111	–12,6
Investitionen in Finanzanlagen und Akquisitionen	0	0	–	0	0	–
Investitionen insgesamt	56	55	1,8	97	111	–12,6
Anteile an at Equity einbezogenen Unternehmen				23	27	–14,8
Working Capital				1.071	1.175	–8,9
Capital Employed				2.364	2.860	–17,3
Mitarbeitende (Vollzeitäquivalente)				5.774	6.222	–7,2

Prognose 2026/27

Umsatz 2025/26

2.786 Mio. €

Prognose 2026/27e



Op. EBITDA 2025/26

–17 Mio. €

Prognose 2026/27e

–60 bis +40
Mio. €

Segment Spezialitäten – Auf einen Blick



H1 2026/27

Segment Spezialitäten

(Mio. €)	Q2			H1		
	2026/27	2025/26	+ / – in %	2026/27	2025/26	+ / – in %
Umsatzerlöse	573	522	9,8	1.131	1.076	5,1
Operatives EBITDA	72	49	46,9	140	115	21,7
Operative EBITDA-Marge (%)	12,6	9,4		12,4	10,7	
Abschreibungen	–23	–22	4,5	–47	–44	6,8
Operatives Ergebnis	49	27	81,5	93	71	31,0
Ergebnis aus Restrukturierung und Sondereinflüssen	0	0	–	0	–4	–100,0
Ergebnis aus at Equity einbezogenen Unternehmen	0	0	–	0	0	–
Ergebnis der Betriebstätigkeit	49	27	81,5	93	67	38,8
Investitionen in Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte	10	19	–47,4	22	45	–51,1
Investitionen in Finanzanlagen und Akquisitionen	0	0	–	0	0	–
Investitionen insgesamt	10	19	–47,4	22	45	–51,1
Anteile an at Equity einbezogenen Unternehmen				0	0	–
Working Capital				461	520	–11,3
Capital Employed				1.859	1.960	–5,2
Mitarbeitende (Vollzeitäquivalente)				5.422	5.398	0,4

Prognose 2026/27

Umsatz 2025/26
2.216 Mio. €

Prognose 2026/27e
↗↗

Op. EBITDA 2025/26
266 Mio. €

Prognose 2026/27e
↗↗

Segment CropEnergies – Auf einen Blick



H1 2026/27

Segment CropEnergies

(Mio. €)	Q2			H1		
	2026/27	2025/26	+ / – in %	2026/27	2025/26	+ / – in %
Umsatzerlöse	243	196	24,0	438	402	9,0
Operatives EBITDA	44	1	> 100	68	4	> 100
Operative EBITDA-Marge (%)	18,1	0,5		15,5	1,0	
Abschreibungen	–9	–9	–	–17	–17	–
Operatives Ergebnis	35	–8	–	51	–13	–
Ergebnis aus Restrukturierung und Sondereinflüssen	0	2	–100,0	4	1	> 100
Ergebnis aus at Equity einbezogenen Unternehmen	0	0	–	0	0	–
Ergebnis der Betriebstätigkeit	35	–6	–	55	–12	–
Investitionen in Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte	14	15	–6,7	28	37	–24,3
Investitionen in Finanzanlagen und Akquisitionen	0	1	–100,0	0	1	–100,0
Investitionen insgesamt	14	16	–12,5	28	38	–26,3
Anteile an at Equity einbezogenen Unternehmen				0	0	–
Working Capital				64	140	–54,3
Capital Employed				484	528	–8,3
Mitarbeitende (Vollzeitäquivalente)				519	537	–3,4

Prognose 2026/27

Umsatz 2025/26

793 Mio. €

Prognose 2026/27e



Op. EBITDA 2025/26

71 Mio. €

Prognose 2026/27e



Segment Stärke – Auf einen Blick



■ H1 2026/27

Segment Stärke

(Mio. €)	Q2			H1		
	2026/27	2025/26	+ / – in %	2026/27	2025/26	+ / – in %
Umsatzerlöse	228	229	–0,4	456	474	–3,8
Operatives EBITDA	16	14	14,3	36	29	24,1
Operative EBITDA-Marge (%)	7,0	6,1		7,9	6,1	
Abschreibungen	–12	–12	–	–24	–24	–
Operatives Ergebnis	4	2	100,0	12	5	> 100
Ergebnis aus Restrukturierung und Sondereinflüssen	1	–1	–	1	0	–
Ergebnis aus at Equity einbezogenen Unternehmen	2	–1	–	5	–7	–
Ergebnis der Betriebstätigkeit	7	0	–	18	–2	–
Investitionen in Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte	4	4	–	6	6	–
Investitionen in Finanzanlagen und Akquisitionen	0	2	–100,0	3	2	50,0
Investitionen insgesamt	4	6	–33,3	9	8	12,5
Anteile an at Equity einbezogenen Unternehmen				79	57	38,6
Working Capital				84	66	27,3
Capital Employed				349	360	–3,1
Mitarbeitende (Vollzeitäquivalente)				970	998	–2,8

■ Prognose 2026/27

Umsatz 2025/26

911 Mio. €

Prognose 2026/27e



Op. EBITDA 2025/26

69 Mio. €

Prognose 2026/27e



Segment Frucht – Auf einen Blick



H1 2026/27

Segment Frucht

(Mio. €)	Q2			H1		
	2026/27	2025/26	+ / – in %	2026/27	2025/26	+ / – in %
Umsatzerlöse	446	414	7,7	894	858	4,2
Operatives EBITDA	39	41	–4,9	83	87	–4,6
Operative EBITDA-Marge (%)	8,7	9,9		9,3	10,1	
Abschreibungen	–13	–9	44,4	–23	–19	21,1
Operatives Ergebnis	26	32	–18,8	60	68	–11,8
Ergebnis aus Restrukturierung und Sondereinflüssen	0	0	–	0	0	–
Ergebnis aus at Equity einbezogenen Unternehmen	0	0	–	0	0	–
Ergebnis der Betriebstätigkeit	26	32	–18,8	60	68	–11,8
Investitionen in Sachanlagen und immaterielle Vermögenswerte	17	11	54,5	29	20	45,0
Investitionen in Finanzanlagen und Akquisitionen	6	0	–	47	0	–
Investitionen insgesamt	23	11	> 100	76	20	> 100
Anteile an at Equity einbezogenen Unternehmen				0	0	–
Working Capital				358	355	0,8
Capital Employed				826	747	10,6
Mitarbeitende (Vollzeitäquivalente)				5.755	5.961	–3,5

Prognose 2026/27

Umsatz 2025/26

1.646 Mio. €

Prognose 2026/27e



Op. EBITDA 2025/26

146 Mio. €

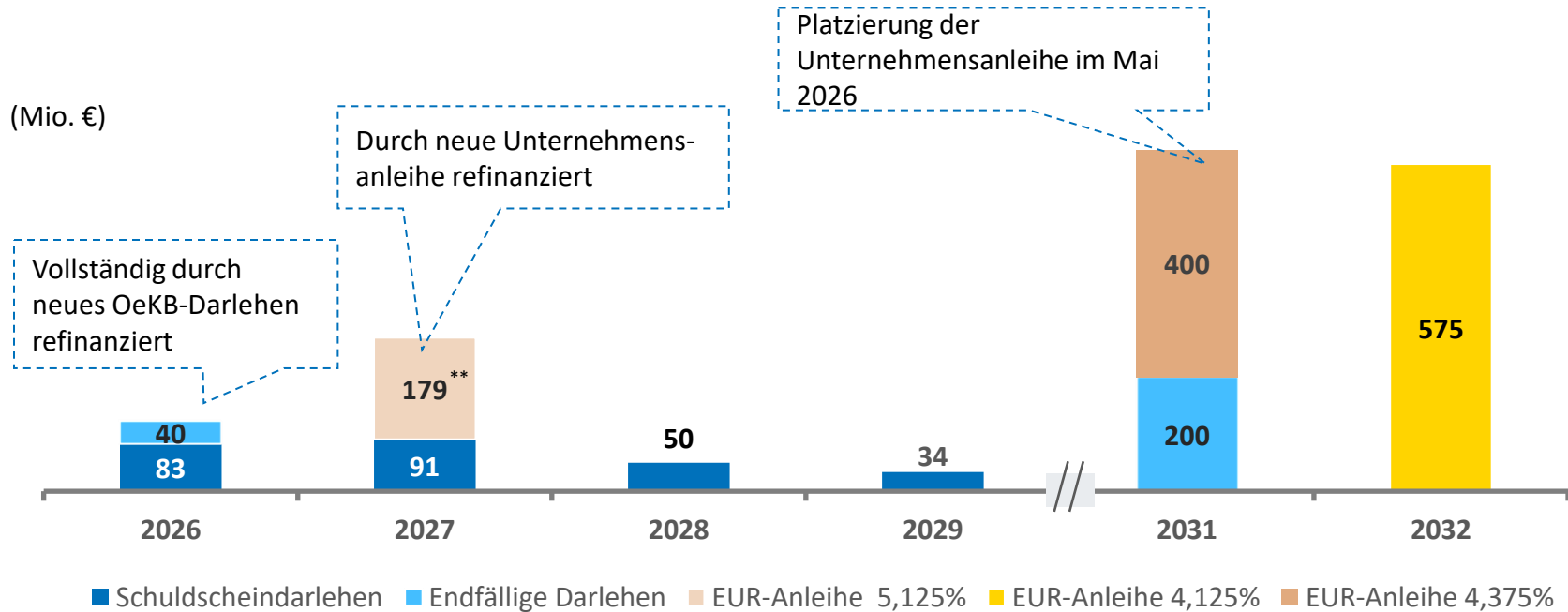
Prognose 2026/27e



Liquiditätsprofil zu den Stichtagen

(Mio. €)	Q2 2025/26	Q3 2025/26	Q4 2025/26	Q1 2026/27	Q2 2026/27
Nettofinanzschulden	-1.674	-1.835	-1.750	-1.855	-1.588
Flüssige Mittel und Wertpapiere	669	340	407	256	652
Bruttofinanzschulden	-2.343	-2.175	-2.157	-2.111	-2.240
Langfristige Schulden	-1.341	-1.301	-1.575	-1.590	-1.936
Kurzfristige Schulden	-908	-788	-492	-434	-223
Leasing	-93	-87	-90	-87	-82
Bankkreditlinien	870	718	897	900	1.046
<i>nicht gezogen</i>	482	377	474	464	467
Syndizierter Kredit	800	800	800	800	800
<i>nicht gezogen</i>	800	800	800	800	800
Syndizierter Kredit Agrana	365	250	250	250	250
<i>nicht gezogen</i>	315	235	250	205	200
Commercial paper Programm	600	600	600	600	600
<i>nicht gezogen</i>	600	379	354	560	600
Bankkreditlinien (nicht gezogen)	482	377	474	463	467
+ Flüssige Mittel und Wertpapiere	669	340	407	256	652
+ Syndizierter Kredit (nicht gezogen)	1.115	1.035	1.050	1.005	1.000
+ Commercial paper (nicht gezogen)	600	379	354	560	600
=Liquiditätsreserven gesamt	2.866	2.131	2.284	2.285	2.719

Finanzielle Basis durch vorausschauende Finanzierungsmaßnahmen gestärkt



Syndizierte Kreditlinien 1.050 Mio. € *

Commercial-Paper-Programm 600 Mio. € (unbefristet)

Hybrid-Anleihe** 700 Mio. € (unendlich); fixe Verzinsung: 5,95 % p. a. bis zur erstmaligen Kündigungsmöglichkeit zum 30. August 2030

* Fälligkeiten: Mai 2031/800 Mio. €, Dezember 2028/250 Mio. €

** Im Rahmen eines Rückkaufangebots vom 26. Mai 2026 wurde der ausstehende Nennbetrag von ursprünglich 400 Mio. EUR auf 178,7 Mio. EUR reduziert

Wesentliche Finanzierungsinstrumente und Laufzeitenprofile

- Erfolgreiche Platzierung einer 400-Mio. €-Unternehmensanleihe mit einer Laufzeit bis 2031
- Reduzierung des ausstehenden Nennbetrags der Nachhaltigkeitsanleihe von ursprünglich 400 Mio. € auf 179 Mio. €
- Erfolgreiche Aufstockung (Tap) um 75 Mio. € im März 2026 auf die ursprüngliche 500 Mio. € Anleihe, mit verbleibender Laufzeit von 6 Jahren bis 2032
- AGRANA schließt im Juni 2026 neue 200 Mio. € OeKB-Kreditlinie (Laufzeit 5 Jahre) zur Refinanzierung der Fälligkeiten in 2026 & 2027 ab
- Erfolgreiche Verlängerung des syndizierten Kredits 800 Mio. € bis 2031
- ✓ **Sehr solides Laufzeitenprofil**
- ✓ **Erfolgreiche Modernisierung der Finanzierungsstruktur in 2025 und 2026**

FINANZKALENDER

Q3 – Quartalsmitteilung 1. - 3. Quartal 2026/27	14. Januar 2027
Vorläufige Zahlen Geschäftsjahr 2026/27	26. April 2027
Bilanzpresse- und Analystenkonferenz Geschäftsjahr 2026/27	20. Mai 2027
Q1 – Quartalsmitteilung 1. Quartal 2027/28	8. Juli 2027
Hauptversammlung Geschäftsjahr 2026/27	15. Juli 2027
Q2 – Halbjahresfinanzbericht 1. Halbjahr 2027/28	7. Oktober 2027

KONTAKT

Andreas Rothe
Head of Investor Relations

Dr. Modan Huang
Senior Manager Investor Relations

Tel. +49 (621) 421 – 240
E-mail investor.relations@suedzucker.de